HIGH VALUE FUNDRAISER

Ruolo	High Value Fundraiser
Sede	Via Rubens 3, Milano (2 giorni in remoto a settimana)
Reporting	Responsabile Individui
Data di inizio	Gennaio 2027
Contratto	CCNL Commercio 2° livello della durata di 12 mesi (con prospettiva di stabilizzazione a tempo indeterminato). RAL compresa tra € 35.000 e 37.000

AZIONE CONTRO LA FAME

Azione Contro la Fame è un'organizzazione umanitaria internazionale che da 45 anni lavora perché ogni persona possa vivere libera dalla fame. Siamo presenti in oltre 50 paesi e, nell'ultimo anno, abbiamo aiutato più di 26 milioni di persone, in Italia e nel mondo, con cibo, acqua, salute e formazione.
La Fondazione Azione Contro la Fame Italia, nata nel 2014, è in rapida crescita e punta a diventare l'organizzazione di riferimento in Italia sui temi della fame e della malnutrizione. I nostri valori: coraggio, integrità e rispetto, impatto durevole, apprendimento e innovazione costanti, leadership tramite l'esempio, lavoro insieme agli altri.

POSIZIONE

L'High Value Fundraiser si occuperà dei programmi rivolti agli individui di più alto valore e nello specifico: i) di costruire strategicamente il programma Major Donor implementandolo attraverso azioni di acquisizione, retention e upgrade con lo scopo di massimizzare il potenziale dei donatori; ii) del Programma Lasciti, gestendo le relazioni one to one con intender e pledger e collaborando con la Responsabile Individui per la parte di promozione massiva.

COMPITI E RESPONSABILITÀ

Major (e middle) Donor

- Fare la startup del programma Major Donor evolvendo ed integrando quanto già avviato per i Middle Donor
- Sviluppare nuovi canali di acquisizione di donatori ad alto potenziale e curare la relazione one to one finalizzata alla conversione
- Individuare nuovi potenziali donatori attraverso l'analisi del CRM e un processo di qualificazione
- Realizzare i touch point del donor journey per coltivare, sviluppare e riattivare i donatori.
- Costruire relazioni one to one attraverso telefono, email, WhatsApp, lettera e incontri dal vivo in tutta Italia, curando la stewardship dei donatori già acquisiti.
- Elaborare materiali e proposte di progetto personalizzate, interfacciandosi con l'ufficio programmi e i country office.

Lasciti

- Contribuire alla promozione massiva del programma lasciti, insieme alla Responsabile Individui.
- Realizzare i touch point del funnel di conversione attraverso azioni one to few e one to one
- Gestire le relazioni one to one con chi sta pensando di fare testamento per Azione Contro la Fame e chi lo ha già fatto

Altro

- Monitorare l'andamento delle attività rispetto a budget e obiettivi e concordare con la Responsabile Individui azioni di miglioramento e ottimizzazione.
- Interfacciarsi con i colleghi del network internazionale per scambio di best practices

COMPETENZE E CARATTERISTICHE PERSONALI RICHIESTE

- Almeno 3 anni di esperienza nella raccolta fondi da major donor.
- Ottime capacità di relazione one to one con donatori e prospect di alto profilo.
- Spirito di iniziativa, proattività
- Capacità di ascolto, gestione delle obiezioni e conseguente adattamento della strategia e delle azioni
- Capacità di scrivere e adattare contenuti (case for support, proposte personalizzate, stewardship).
- Conoscenza della lingua inglese.
- Disponibilità a trasferte sul territorio nazionale.
- Condivisione della missione di Azione Contro la Fame.

COSA OFFRIAMO

- un'organizzazione internazionale, in continua crescita
- un ambiente di lavoro professionale, orientato al risultato e al miglioramento continuo
- formazione e valorizzazione delle risorse, con almeno una occasione formativa l'anno
- un team di persone appassionate, positive, con cui è piacevole lavorare
- attenzione al benessere sul luogo di lavoro
- buoni pasto

Come candidarsi

Invia un'e-mail a Marta Maniezzo - mmaniezzo@azionecontrolafame.it indicando nell'oggetto "**HV Fundraiser**". Allega il tuo curriculum e una lettera di presentazione che descriva le tue motivazioni e metta in evidenza i punti di forza del tuo profilo, in linea con le competenze richieste per il ruolo.

Scadenza

Le candidature verranno valutate progressivamente, la chiusura della selezione è prevista per inizio dicembre con inserimento della risorsa a gennaio 2027.