

Job Description: Fundraiser (Individual & High Value)

Sede: Roma

RAL Annuo: € 21.000 annui **Reporting a:** Direzione Generale **Data di inizio:** Marzo 2026

Chi siamo

La Fondazione Maruzza è un punto di riferimento internazionale nel campo delle Cure Palliative Pediatriche. Il nostro impegno supera i confini nazionali per garantire che ogni bambino, ovunque si trovi, abbia diritto al miglior sollievo possibile dalla sofferenza. Poiché operiamo in un network globale, cerchiamo una figura capace di dialogare con sostenitori in tutto il mondo.

Il Ruolo

Siamo alla ricerca di un/una fundraiser con una spiccata attitudine relazionale e analitica. La risorsa gestirà un portafoglio donatori diversificato, dove circa il 50% delle attività sarà rivolto a interlocutori internazionali. Sarà responsabile di implementare le strategie di raccolta fondi sia per la base donatori che per i segmenti di alto valore, garantendo una comunicazione fluida e professionale in lingua inglese e italiana.

Responsabilità principali

- **Donor relations:** Gestire e sviluppare il database dei donatori, curando la comunicazione (scritta e verbale) in lingua inglese ed italiana.
- **High value donor strategy:** Identificare, qualificare e coltivare relazioni con donatori High Value, predisponendo proposte di finanziamento personalizzate.
- **Individual & regular giving:** Progettare e implementare campagne di acquisizione e fidelizzazione su diversi segmenti.
- **Reporting & stewardship:** Redigere report di impatto per i donatori, assicurando trasparenza e vicinanza alla causa.
- **Analisi dati:** Monitorare i KPI delle campagne e sviluppare analisi dei dati

Requisiti Obbligatori

- **Formazione:** master o corso di specializzazione post-laurea in Fundraising e Comunicazione per il Terzo Settore o simili
- **Lingue: conoscenza fluente della lingua inglese (livello C1/C2).** La capacità di gestire relazioni e scrivere contenuti complessi in inglese è un requisito essenziale per il ruolo.
- **Esperienza:** almeno 1 anno di esperienza consolidata nel fundraising (preferibilmente in area individui).
- **Mindset:** forte orientamento ai risultati, sensibilità verso il tema delle cure palliative e capacità di operare in contesti multiculturali.
- **Skill tecniche:** conoscenza degli applicativi Microsoft
- **Disponibilità a spostarsi** per brevi trasferte nazionali o internazionali

Requisiti Preferenziali

- Esperienza pregressa nella gestione diretta di High Value Donors
- Esperienza nell'utilizzo di CRM avanzati (es. Donodoo; Give, Salesforce).

Cosa offriamo

- **Contratto:** Co.co.co. o tempo determinato
- **RAL:** € 21.000 lordi annui
- **Ambiente:** Un contesto stimolante e di prestigio internazionale, con opportunità di networking globale nel settore filantropico.

Come candidarsi

Inviare il proprio CV in italiano e una breve lettera di presentazione in inglese a: formazione@maruzza.org con oggetto "Candidatura Fundraiser - [Nome Cognome]" **entro il 7 marzo 2026**

Nota bene

La Fondazione si riserva di contattare solo i candidati short-listed.

La ricerca è rivolta a candidati di entrambi i sessi (L.903/77).

Si prega di includere nel CV l'autorizzazione al trattamento dei dati personali ai sensi del Regolamento UE 2016/679 (GDPR), ad esempio riportando la seguente dicitura:

'Autorizzo il trattamento dei miei dati personali presenti nel CV ai sensi del Decreto Legislativo 30 giugno 2003, n. 196 e del GDPR (Regolamento UE 2016/679) ai fini della ricerca e selezione del personale.'